

# 従業員の引継ぎ案件（大阪府事業承継・引継ぎ支援センター）※三次対応支援

従業員承継

## 事業引継ぎ概要

### 半世紀以上の社歴を誇る老舗の制服小売店を従業員が引継ぎ ～地域の金融機関が支援を伴走へ

紹介者：永和信用金庫本店営業部 井上氏

企業名：株式会社朝日山洋服店（引継ぎ時に「株式会社テーラージェーム」  
から商号変更）昭和40年1月設立

前経営者：佐々木 義之氏 後継者：日高 明伴氏

引継ぎ時期：令和3年1月（代表取締役に就任）

支援方法：三次対応案件としてマッチングコーディネータを活用

#### 事業引継ぎの経緯と支援等

超多忙なため、後手にまわっていた事業承継。  
永和信用金庫様の後押しで、1年半越しで引継ぎ完了。

#### 【当センターの直接支援（三次対応）開始】

■佐々木社長、佐々木取締役とも高齢であるが、親族内に後継者候補がない。従業員の日高氏に白羽の矢が立ったものの、多忙のため一向に進まず悩んでおられた。

■永和信用金庫本店様が当センターを紹介、井上氏と共に同行し相談対応を行った。

#### 【当センターの具体的な支援内容】

■商品在庫等の整理や家賃の処理について税理士も交えて話し合った。

■マッチングCOによる組織体制、株式の譲渡、役員変更にかかるアドバイスと登記の実施。

■顧客や銀行へのあいさつ回り、社会保険・税務署への変更届等についての確認、助言。

#### 【成約後の状況】

■「第三者たる専門家が入ってくれることによって、円滑に引継ぎを前に進めることができた」と前経営者、後継者ともに喜んでいた。お客様へのきめ細やかな対応方針を踏襲し、社長業に邁進されている。

#### 当センターの支援のポイント

- マッチングコーディネーターと一緒に情報共有し、法的な問題点や円滑な引継ぎに向けての課題の洗い出しを行った。
- 継続的な支援と積極的な後押しをしていただけた地域密着の永和信用金庫様との連携

## 別紙2

公開



(左写真)左から、佐々木義之  
前代表取締役、  
佐々木康裕取締役  
日高明伴代表取締役  
永和信用金庫 井上氏



永和信用金庫  
本店営業部  
本店営業部  
本店営業部



日高代表取締役